



Guida all'imposta sulle vendite del Colorado

Tariffa standard

L'aliquota standard in Colorado per l'imposta sulle vendite per il 2024 è del 2,9-11,2%.

Rata ridotta

L'aliquota ridotta in Colorado per l'imposta sulle vendite per il 2024 è dello 0-2,9%.

Vendita di prodotti e servizi esentasse

Non ci sono prodotti e servizi esentasse specifici elencati in Colorado.

Chi è obbligato a registrare l'imposta sulle vendite in Colorado

Quando vendi in Colorado, anche senza una sede fisica nello stato, devi [registrarti per riscuotere e pagare l'imposta sulle vendite](#) in Colorado.

Soglia

I rivenditori remoti senza sufficiente presenza fisica ma con presenza economica per stabilire un nesso in Colorado devono [registrarsi per riscuotere l'imposta sulle](#)

[vendite](#) se hanno \$100.000 in vendite al dettaglio. Se le vendite al dettaglio sono inferiori a \$100.000 non è necessaria la registrazione.

[Soglie venditore per stato](#)

[Soglie del marketplace per stato](#)

Le regole speciali sono applicabili all'attività SAAS.

[Soglie fiscali per il SAAS per stato.](#)

Mercati online

Se tutte le tue vendite in Colorado provengono dalla piattaforma dei rivenditori del marketplace, in questo caso non puoi registrarti per pagare l'imposta sulle vendite in Virginia. Il tuo promotore del mercato paga personalmente l'imposta sulle vendite.

Se vendi tramite il tuo sito web, dovrai registrarti per pagare l'imposta sulle vendite se raggiungi i \$100.000.

Il facilitatore del mercato deve richiedere l'ottenimento di una licenza per l'imposta sulle vendite entro 90 giorni dal superamento di questa soglia (\$100.000 come venditori remoti) e iniziare a riscuotere le imposte il primo giorno del mese successivo all'ottenimento della licenza.

I facilitatori del mercato sono responsabili di tutti gli obblighi relativi alla riscossione delle imposte, tra cui:

- Calcolo del prezzo imponibile;
- Fissare la vendita e determinare le aliquote fiscali applicabili;
- Determinare se beni e servizi sono soggetti a imposta;
- Determinare se una vendita è esentasse.

I facilitatori del mercato devono conservare tutti i libri, i conti e i registri necessari per determinare il corretto importo delle imposte per un minimo di 3 anni.

Pagamento dell'imposta sulle vendite e data di presentazione

A seconda del tuo debito fiscale, determina la frequenza di presentazione: mensile, trimestrale o annuale:

Annuale: \$0 – \$14,99;
Trimestrale – \$15,00 – \$300,00;
Mensile: \$300,01 e oltre.

La dichiarazione dei redditi è sempre dovuta il 20 del mese successivo al periodo di riferimento. Se la data di scadenza della presentazione cade in un fine settimana o in un giorno festivo, l'imposta sulle vendite è dovuta il giorno successivo. I periodi di deposito trimestrali terminano gli ultimi giorni di marzo, giugno, settembre e dicembre.

Pena e interesse

Se non si presenta una dichiarazione entro la data di scadenza, si paga l'imposta dovuta entro la data di scadenza o si paga l'importo corretto, all'interno della dichiarazione, per tutte le imposte statali e locali sulle vendite amministrato dallo stato dovute – 10% dell'imposta non pagata, più un ulteriore 0,5% per ogni mese in cui l'imposta rimane non pagata, senza superare il totale del 18%.

Scontato

La tariffa scontata è consentita se:

Il venditore al dettaglio paga l'imposta per intero prima dell'emissione di un avviso di irregolarità;

Il venditore al dettaglio paga l'imposta per intero entro 30 giorni dall'emissione dell'avviso di irregolarità; O

Entro 30 giorni dall'emissione dell'avviso di irregolarità, il rivenditore stipula un accordo per il pagamento dell'imposta in rate mensili.

Esenzione

È possibile utilizzare un certificato di esenzione.