



# Maryland guía de impuestos sobre las ventas

## Tasa estándar

La tasa estándar del impuesto sobre las ventas en Maryland para 2024 es del 6%.

## Tasa reducida

No se aplica una tasa reducida del impuesto sobre las ventas en Maryland para 2024.

## Productos y servicios libres de impuestos sobre ventas

En Maryland, ciertos productos y servicios están libres de impuestos sobre ventas. Algunos ejemplos de productos y servicios exentos incluyen:

- Maquinaria y equipo usado en actividades de producción;
- Propiedad mueble tangible para consumo en actividades de producción;
- Propiedad mueble tangible para reventa o incorporación como material o parte de otro mueble tangible.

Se consideran actividades de producción, y por lo tanto exentas de impuestos sobre ventas, las siguientes:

- Dar servicio, mantener o reparar propiedad personal tangible que no sea maquinaria o equipo de producción;
- Proveer para la salud y comodidad de los empleados no son actividades de producción.

# Quién está obligado a registrar el impuesto sobre ventas

Cuando vende en Maryland y califica como distribuidor según la definición y cumple con el umbral, debe estar registrado para cobrar y pagar impuestos sobre ventas en Maryland.

## Umbral

A partir del 1 de octubre de 2018, los distribuidores fuera del estado con suficiente presencia física o económica para establecer un nexo en Maryland deben registrarse para cobrar el impuesto sobre ventas. Esto incluye vendedores en línea o vendedores remotos que tienen más de \$100,000 en ventas anuales en el estado o más de 200 o más transacciones separadas en el estado en el año calendario anterior o actual.

[Umbrales de comerciante por estado](#)

[Umbrales de mercado por estado](#)

Las reglas especiales son aplicables al negocio SAAS.

[Software como Umbrales del Impuesto de Servicio por estado.](#)

## Mercados en línea

Si todas sus ventas en Maryland se realizan a través de una plataforma de mercado y usted no es un facilitador de mercado, no puede registrarse para pagar el impuesto sobre ventas de Maryland. Su facilitador de mercado paga el impuesto sobre ventas él mismo.

Si usted vende a través de su propio mercado, deberá registrarse para pagar el impuesto sobre ventas si alcanza el umbral.

## Pago del impuesto sobre ventas y fecha de presentación

Dependiendo de su obligación tributaria, determine su frecuencia de presentación, ya sea anual, semestral, mensual o trimestral:

- Anual – A discreción del estado;
- Semestral – A discreción del estado;
- Trimestral – \$0 a \$700.00;
- Mensual – \$700.01 y más.

Las declaraciones siempre vencen el día 20 del mes siguiente al período del informe. Si la fecha de vencimiento de la presentación cae en un fin de semana o feriado, el impuesto sobre ventas vence al día siguiente.

## Multa e interés

Presentación Tardía – 10% e interés a no menos del 1% por mes.

## Descuento

1.2% de los primeros \$6,000 cobrados y 0.9% por el monto superior a \$6,000 si presenta la solicitud de manera oportuna. Hay un máximo de \$500 por cada declaración.