



Guida all'imposta sulle vendite del Massachusetts

Tariffa standard

L'aliquota standard dell'imposta sulle vendite in Massachusetts per il 2024 è del 6,25%.

Rata ridotta

Non è specificata un'aliquota fiscale ridotta sulle vendite.

Vendita di prodotti e servizi esentasse

Alcuni prodotti e servizi esentasse in Massachusetts includono:

- Cibo per esseri umani (non venduto da un ristorante) e abbigliamento che costano meno di \$175;
- Giornali;
- Utenze e combustibili per riscaldamento;
- Revisione contabile;
- Garanzia;
- Servizi legali e medici;
- Tagli di capelli;
- Riparazioni auto.

Chi è obbligato a registrare l'imposta sulle vendite in Massachusetts

Quando vendi in Massachusetts e ti qualifichi come rivenditore secondo la definizione e raggiungi la soglia, devi essere [registrato per riscuotere e pagare l'imposta sulle vendite](#) in Massachusetts.

Soglia

A partire dal 1° ottobre 2019, i rivenditori fuori dallo stato con presenza fisica o economica sufficiente per stabilire un nesso in Massachusetts devono [registrarsi per riscuotere l'imposta sulle vendite](#). Ciò include venditori online o venditori remoti che hanno raggiunto la soglia di \$100.000 in un anno solare.

[Soglie venditore per stato](#)

[Soglie del marketplace per stato](#)

Le regole speciali sono applicabili all'attività SAAS.

[Soglie fiscali per il SAAS per stato.](#)

Mercati online

Se tutte le tue vendite in Massachusetts avvengono tramite una piattaforma di mercato e non sei un facilitatore del mercato, non puoi [registrarti per pagare l'imposta sulle vendite](#) nel Massachusetts. Il tuo facilitatore del mercato paga lui stesso l'imposta sulle vendite.

Se vendi tramite il tuo marketplace, dovrai registrarti per pagare l'imposta sulle vendite se raggiungi la soglia.

Pagamento dell'imposta sulle vendite e data di presentazione

A seconda del tuo debito fiscale, determina la frequenza di presentazione: annuale, mensile o trimestrale:

Annuale: \$100 o meno;
Trimestrale: \$101 fino a \$1.200;
Mensile: \$1.201 o più.

La scadenza per la restituzione è sempre il 20 del mese successivo al periodo di riferimento. Se la data di scadenza della presentazione cade in un fine settimana o in un giorno festivo, l'imposta sulle vendite è dovuta il giorno successivo.

Pena e interesse

Ritardo di pagamento – 1% dell'imposta non pagata indicata nella dichiarazione al mese o al taglio (massimo – 25%);
In caso di mancata presentazione della dichiarazione – 1% del saldo dovuto al mese o taglio (massimo – 25%).

Sconto

–